

# ‘Economische zone steun in de rug’

SUZHOU — ‘Kleine bedrijven realiseren zich onvoldoende dat paten- ten, merken en handelsnamen een geldbedrag kunnen vertegenwoor- digen. In China mag een onderne- ming een deel van het geregistreer- de kapitaal inbrengen via gekapita- liseerde kennis en merknamen. Dat betekent dat een ondernemer bij het opzetten van een bedrijf met minder contant of geleend geld over de brug hoeft te komen. Dat verlaagt de drempel om hier te ondernemen aanzienlijk.’

Ook het midden- en kleinbedrijf heeft kansen in China, betoogt de Chinese jurist en advocaat Jin Chunging. Voormalig docent ondernemingsrecht Jin is in 1999 zijn eigen juridische praktijk begonnen. De 35 medewerkers op de kantoren van Fangben Law Offi- ce in Sjanghai en in Suzhou Indus- trial Park, op 90 kilometer van de Chinese havenstad, voorzien vooral buitenlandse bedrijven van advie- s.

Jin: ‘Een van de grootste proble- men voor de meeste kleinere bedrijven is dat ze geen financiële buffers hebben. Ze hebben op zich genoeg geld om op een gezonde manier te kunnen ondernemen, maar ze hebben niets extra’s om in een ander land te kunnen investeren. Dus moeten ze gebruik zien te maken van de wettelijk toegestane mogelijkheden om het kapitaal- beslag te beperken, zoals merken inbrengen.’

Om een productiebedrijf of een groothandel in China op te zetten is op dit moment een geregistreerd kapitaal van 500.000 yuan (een kleine €55.000) vereist. Behalve geld en vaste activa kunnen tot een vijfde van het bedrag ook kennis en merknamen worden ingebracht.

Kleine ondernemingen hebben vaak ook gebrek aan menskracht, constateert de jurist op zijn kantoor in Suzhou Industrial Park.

‘Als een ondernemer in China investeert, moet er permanent iemand van zijn bedrijf hier zijn om de zaken in goede banen te leiden. Bij de meeste bedrijven kunnen ze niet een man of vrouw vrijmaken voor een onderneming waarvan het nog maar de vraag is of en wanneer er winst gemaakt gaat worden. Daarom is het voor een starter het beste eerst handel te drijven met bedrijven in China. Als dat goed gaat en de ondernemer heeft al een aantal betrouwbare contacten opgedaan, kan hij hier zelf een bedrijf opzetten.’

Als ondernemers in China een bedrijf willen starten, moeten ze

China is een trekpleister voor veel westerse productiebedrijven. Ook ondernemers uit het midden- en kleinbedrijf onderzoeken de mogelijkheden van het land. **Enkele tips van een lokale jurist.**

» *Yvonne van der Heijden*



Het Suzhou Industrial Park is een prestigeproject dat zich tot een nieuwe stad met allerlei voorzieningen ontwikkelt

FOTO: YVONNE VAN DER HEIJDEN

## China: niet alleen voor grote bedrijven

- Om een productiebedrijf of een groothandel in China op te zetten, is een geregistreerd kapitaal van 500.000 yuan (€55.000) vereist
- Behalve geld en vaste activa kunnen tot een vijfde van het bedrag ook kennis en merknamen worden ingebracht
- Een westerse ondernemer doet er goed aan een Chinese adviseur in de arm te nemen die de lokale wetten en regels goed kent
- Nederlandse bedrijven zouden de operationele kosten van hun activiteiten in China kunnen drukken door samen te werken

reau dat kan bemiddelen bij het aantrekken van personeel. Dit soort praktische voorzieningen voorkomt dat een ondernemer zelf het

wiel moet gaan uitvinden. Bovendien zijn de medewerkers van deze kantoren goed opgeleid en ontvangen ze een behoorlijk salaris. Dat

voorkomt vuile praktijken, zoals het betalen van smeergeld.’

Nederlandse bedrijven zouden samen kunnen werken om de operationele kosten van hun China-activiteiten te beperken, aldus Jin. ‘Ze kunnen de kosten delen van een gebouw, van een jurist, van een auto met chauffeur en noem maar op. Ik denk dat het goed zou werken als hier in één gebouw alleen maar Nederlandse bedrijven gehuisvest zijn. Dan krijg je zoiets als een Nederlands eiland dat een herkenbare uitstraling kan krijgen.’

Dit is deel drie uit een korte serie over de kansen voor het mkb in China. Eerdere afleveringen verschenen op 9 en 16 februari.

